DES ENJEUX ET DES HOMMES

Enseigne responsable

Piloter une démarche RSE en enseigne

Les entreprises du commerce et de la distribution détiennent un rôle majeur dans la transition vers un monde plus durable. Les enseignes sont à la croisée des industries (producteurs/fournisseurs) et des consomm'acteurs, elles entraînent leurs partenaires et filières et par l'intermédiaire de leurs milliers de points de vente donnent à voir au cœur de leurs démarches.

Formation

3 jours - 21h00

Durée : 6 demi-journées hebdomadaires sur 1,5 mois, soit 3 jours – 21h00 de formation

Prochaine promotion 2023 :

- MODULE 1 : vendredi 06 octobre – 9h00 à 12H30 – à distance avec formateur
- MODULE 2 : vendredi 13 octobre – 9h00 à 12H3 – à distance avec formateur
- MODULE 3 : vendredi 20 octobre – 9h00 à 12H30 – à distance avec formateur
- MODULE 4 : vendredi 10 novembre – 9h00 à 12H30 – à distance avec formateur
- MODULE 5 : vendredi 17 novembre – 9h00 à 12H30 – à distance avec formateur
- MODULE 6 : vendredi 24 novembre – 9h00 à 12H30 – à distance avec formateur
- Evénement de clôture à Paris en novembre organisé par le collectif Génération Responsable

2100 € HT

Pour qui ?

Cette formation s'adresse à des personnes œuvrant dans le secteur du commerce et de la distribution
- Prise de poste au sein d'une direction DD/RSE
- Dirigeant PME du secteur

Quelle pédagogie ?

- Travail pratique et collectif, sur un cas d'étude adapté au secteur tout au long de la formation
- Retours d'expériences concrets des consultants
- Quiz d'appropriation

Les pré-requis

Cette formation ne nécessite pas de pre-requis particulier.

OBJECTIFS

- Connaître les enjeux et les bénéfices d'un engagement dans la RSE
- S'acculturer aux enjeux RSE du commerce et de la distribution
- Acquérir les bases méthodologiques permettant de structurer sa stratégie RSE et piloter une feuille de route
- Se familiariser avec les leviers de mobilisation des équipes en tenant compte des spécificités liées aux points de vente
- S'approprier les règles et les bonnes pratiques pour valoriser ses actions RSE

Formation en partenariat avec

PROGRAMME

MODULE 1 : DU DEVELOPPEMENT DURABLE A LA RSE

Les enjeux de responsabilité pour les entreprises : les grands défis planétaires, l'évolution des attentes des parties prenantes, les nouveaux cadres réglementaires

MODULE 2 : LES ENJEUX DU SECTEUR DU COMMERCE

Les enjeux spécifiques au secteur du commerce et de la distribution, benchmark des initiatives et analyse de la maturité du secteur.

MODULE 3 : CONSTRUIRE UNE STRATÉGIE RSE

L'identification des enjeux RSE – les référentiels à utiliser, l'identification des parties prenantes et de leurs attentes, la hiérarchisation des enjeux RSE avec un focus méthodologique sur l'analyse de matérialité, le diagnostic de sa performance, la formulation d'une raison d'être, le choix d'axes d'engagement, d'un niveau d'ambition et d'objectifs associés.

MODULE 4 : PILOTER SA FEUILLE DE ROUTE RSE

L'élaboration d'un plan d'actions, la mise en place et le suivi d'indicateurs, la présentation des travaux et l'obtention du soutien des décideurs, l'intégration à la gouvernance de l'entreprise, l'évaluation de sa démarche et la question des labels/certifications

MODULE 5 : ENGAGER LES COLLABORATEURS

La conduite du changement appliquée à la RSE, focus sur les freins potentiels, l'organisation à mettre en place pour soutenir le déploiement de la RSE jusque dans les magasins, les actions de sensibilisation pour mobiliser les collaborateurs, les évolutions de compétences dans les métiers, les actions de communication interne, l'évolution du système de management.

MODULE 6 : COMMUNIQUER SA DEMARCHE RSE

Les bonnes pratiques pour éviter le greenwashing, les clés d'une communication engageante à destination des clients.

INFO TARIFS

Le tarif de la formation s'élève à 2 100 € HT.

Une réduction de 50% est appliquée sur le prix de la formation dès le second participant issu de la même société.

Une réduction de 20 % est appliquée si vous êtes free-lance au sein du réseau People4Impact. Au moment de compléter votre formulaire d'inscription ci-dessous, sélectionner le tarif People4Impact. Lorsque vous confirmez votre inscription en envoyant votre convention de formation signée, merci d'ajouter le lien vers votre profil People4Impact dans votre mail.